



ERE - ECCELLENZE ROMANE PER L'EXPORT

ATTIVITÀ RIVOLTA ALLE IMPRESE

PERCORSI INFORMATIVI E DI ORIENTAMENTO

Le imprese artigiane selezionate a partecipare al progetto ERE – Eccellenze Romane per l'Export, saranno coinvolte in percorsi informativi e di orientamento per comprendere al meglio quali dinamiche interessano oggi i mercati internazionali e per individuare la giusta direzione per future iniziative di supporto all'internazionalizzazione della loro impresa.

Tali incontri sono finalizzati ad elevare la competitività delle imprese romane sui mercati esteri attraverso la creazione di competenze in materia di internazionalizzazione e di marketing territoriale ed internazionale per l'intercettazione dei clienti stranieri .

Verranno realizzati **4 incontri** che si terranno **presso la sede dell'IRFI – Via Capitan Bavastro, 116 (Roma) dalle ore 15.30 alle ore 18.30.**

Si allega programma dettagliato dell'attività di informazione e di orientamento:

1. Giovedì 17 settembre 2015

Nozioni di Marketing internazionale:

- Concetti di internazionalizzazione e globalizzazione;
- Selezione dei mercati esteri;
- Analisi del mercato e della concorrenza;
- Strategie di penetrazione sui mercati;
- Ricerca di partners commerciali e/o produttivi;
- Dove trovare le informazioni: usare il web per sviluppare ricerche a basso budget;
- I canali distributivi: la ricerca, la valutazione, la scelta;
- Pricing per i mercati internazionali;

Progetto cofinanziato dalla Regione Lazio, Assessorato sviluppo economico e attività produttive

- Web marketing: Come utilizzare i mezzi di comunicazione digitali per la comunicazione con l'estero;
- La partecipazione alle Fiere internazionali: come organizzarle, come condurle, quali azioni nel dopo-fiera;
- Come redigere il piano di marketing per il mercato estero.

2. Giovedì 1 ottobre 2015

Nozioni di contrattualistica internazionale

- Perché fare un contratto;
- Trattative e responsabilità precontrattuale;
- Forma e conclusione del contratto,
- Le condizioni generali, le clausole del contratto, la legge;
- Applicabile;
- Il contratto di subfornitura;
- Il contratto di compravendita;
- Il contratto di distribuzione;
- I contratti assicurativi per le merci;
- La risoluzione delle controversie e il foro competente.

La Fiscalità internazionale

- I criteri di imposizione: tassazione su base territoriale e principio della fonte;
- Enti ed istituzioni nazionali ed internazionali di riferimento;
- I trattati contro le doppie imposizioni;
- La pianificazione fiscale internazionale;
- La stabile organizzazione delle società italiane all'estero;
- Elusione, evasione fiscale ed altri reati.

3. Giovedì 15 ottobre 2015

I pagamenti internazionali: crediti documentari ed altre forme di pagamento nelle transizioni commerciali con l'estero

- I pagamenti internazionali: come contrattualizzarli, garantirli e recuperarli;
- I sistemi di pagamento con l'estero;
- Incassi documentari, incassi semplici e d elettronici;
- I crediti documentari;

Realizzato in Partenariato con

Progetto cofinanziato dalla Regione Lazio, Assessorato sviluppo economico e attività produttive

- Le garanzie bancarie internazionali;
- Il rischio di credito: come affrontarlo e prevenire;
- La gestione del rischio di credito.

4. Giovedì 29 ottobre 2015

Trasporti e logistica

- Gli elementi del trasporto;
- Principali caratteristiche dei sistemi di trasporto;
- Scelta del sistema in relazione alla direttrice di traffico e agli elementi del trasporto;
- Scelta del vettore;
- La funzione dell'imballaggio nella logistica;
- Il rapporto peso/volume;
- Il contratto di spedizione, trasporto e assicurazione;
- Gli Incoterms 2010;
- I costi di trasporto;
- Il rapporto costo di distribuzione/valore del prodotto/valore della spedizione.

Realizzato in Partenariato con